

Zoek jij een dynamische leer-/ werkplek om jouw commerciële vaardigheden verder te ontwikkelen en heb jij zin om te werken in een gave omgeving met unieke producten? Dan moet je bij ons zijn! Wij (de Lesli Groep in Lichtenvoorde) zijn via verschillende bedrijven groothandel in o.a. tuinmeubelen, vuurwerk en elektrische voertuigen. Een toffe productmix met veel afwisseling, unieke uitdagingen en gezellige seizoenspieken!

Voor ons Salesteam zijn we op zoek een energieke BBL-er (Commercieel medewerker niveau 3) die met veel positiviteit en een goed gevoel voor commercie onze klanten gaat helpen en adviseren (32 uur per week). Begin je pas in september aan jouw opleiding (-sjaar)? Geen probleem, je kunt per direct beginnen en alvast een voorsprong opbouwen!



Wat doet ons Salesteam?

Op onze afdeling Sales staat de klant natuurlijk centraal! Het Salesteam ontvangt klantvragen met betrekking tot de verkoop. Wij helpen onze klanten met de vragen die zij hebben over onze producten en zetten daarbij vaak een stapje extra, waardoor wij een goede klantrelatie weten op te bouwen. Daarnaast adviseren wij de klant bij hun aankoop, wat resulteert in een mooie nieuwe order! Het Salesteam bestaat nu uit 3 collega's, met jou erbij zijn we met 4!

Wat worden jouw taken?

- Het klantgericht te woord staan en adviseren van klanten per telefoon en mail
- Je schakelt met interne afdelingen ten behoeve van een klantvraag of order
- Je pikt verkoopkansen uit de communicatie met de klant en zet deze om in orders
- Je voert de administratieve taken uit die passen bij een commerciële binnendienst
- Je bent ondersteunend aan diverse andere afdelingen

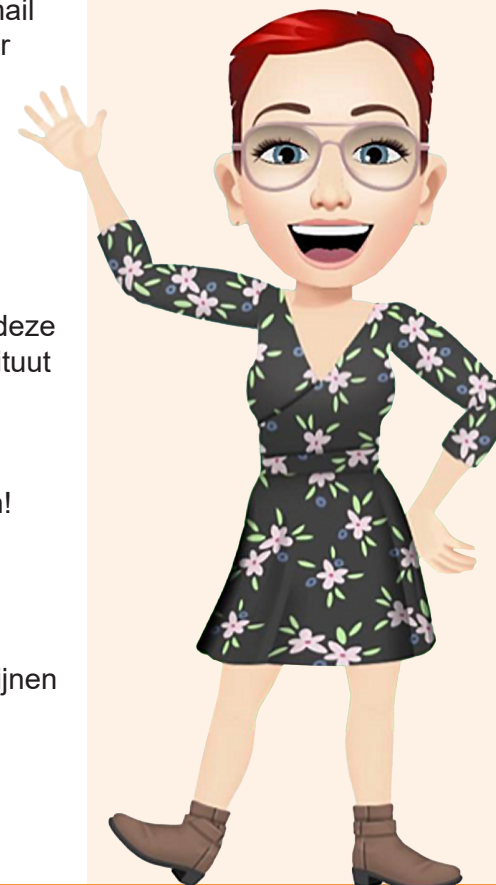
Wat verwachten wij van jou?

- Je volgt de opleiding Commercieel medewerker niveau 3 of bent van plan deze opleiding binnenkort te gaan volgen aan een geaccrediteerd opleidingsinstituut
- De woorden Commercieel, Communicatief vaardig, Klantgericht, Resultaatgericht en Stressbestendig omschrijven jou helemaal!
- Het zou geweldig zijn als je Duits spreekt, maar zeker niet een vereiste
- Je bent boven alles enthousiast en je hebt er zin in om aan de slag te gaan!

Wat heeft Lesli jou te bieden?

- Een marktconform salaris passend bij de BBL
- 20 vakantiedagen en 4,8 ATV dagen bij een arbeidsduur van 32 uur
- Uitdagend werk in een dynamisch, energiek en groeiend bedrijf met korte lijnen
- Een open en nuchtere bedrijfscultuur, waarbinnen je lekker jezelf kan zijn
- Meer dan 80 gezellige collega's waarvan een deel internationaal
- Ruimte voor zelfstandigheid en eigen initiatief
- En als het weer mag: gezellige bijeenkomsten en borrels!

“Hoi, ik ben Mireille en ik bied jou graag de kans om jezelf te ontwikkelen als Commercieel Medewerk(st)er Sales! Ik heb wat dingen voor je op een rijtje gezet”



Mogen wij jouw nieuwe uitdaging zijn?

Dan komen wij graag met jou in contact! Wil je meer over onze organisatie weten? Kijk op www.lesli.nl. Voor meer informatie over de vacature kun je bellen met mijn collega Iris Dijkstra via telefoonnummer 0544-371200. Meteen doorpakken? Stuur je sollicitatie naar sollicitaties@lesli.nl.

